

金融危机对马来西亚外贸的影响

王 怡

近年来,随着国内经济的起飞,马来西亚的对外贸易迅速发展,并跻身于世界第 19 大出口国。然而,去年 7 月爆发的金融危机对马来西亚的对外贸易产生了较大的影响。本文拟就近年来马来西亚的外贸发展状况和近期外贸政策调整作一分析。

一、马来西亚对外贸易发展的现状

马来西亚自从 1957 年 8 月 31 日独立后,对外贸易飞速发展,马来西亚的对外贸易发展可分为以下三个阶段:第一阶段(1960—1970 年),60 年代,马来西亚政府选择了重点发展劳动密集型进口替代消费品工业。这一阶段,对外贸易规模小,发展速度缓慢。第二阶段(1971—1985 年),70 年代初,马来西亚政府抓住国际市场对劳动密集型产品需求扩大的机遇,不失时机地调整了经济发展战略,侧重发展劳动密集型的出口加工工业,建立电子电器、车辆装配等产业。1971—1980 年间,马来西亚的出口增长 6.5 倍,进口增加 6 倍。工业制成品的出口占出口总额的比重由 5% 升到 28.4%。^①第三阶段(1986—1997 年),随着世界经济的迅速发展,以及日本、韩国、台湾货币升值,日本、韩国、台湾等资本大量涌入马来西亚,从而带动马来西亚的对外贸易迅速增长。1986—1996 年,出口额从 353.19 亿美元升至 1966.87 亿美元,增长 4.57 倍,成为世界第 19 大出口国,进口额从 279.21 亿美元升至 1973.06 亿美元,增长 6.07 倍,成为世界第 18 大进口国。^②

马来西亚对外贸易发展呈现以下特点:

第一,商品结构高级化。在出口产品中,工业制成品比重上升,初级产品比重下降。60 年代初,马来西亚的出口商品以棕油、原木、橡胶、锡等初级产品为主,其中仅橡胶和锡就占出口商品的 63% 以上。到 1996 年上半年,初级产品的出口占出口总产品的比重已降为 6.68%。^③而制成品出口从 1986 年起,以年均 30% 以上的速度增长,使工业制成品的比重持续上升,1989 年首次超过 50%,达到 51.2%,从而进入了发展中国家工业制成品出口大国的行列。1997 年马来西亚的制成品出口额为 402.14 亿美元,出口比重已超过 80%。^④在制成品出口构成中,最主要的出口商品是电子电器产品,达 267.38 亿美元,占其出口总额的 50.7%。其中,集成电路为主要的出口产品,增长率为 16% 达到 36.9 亿美元。目前,马来西亚已成为世界上最大的半导体、电子晶片和空调冷气机的生产国和出口国。在进口产品方面,60 年代,马来西亚进入进口替代工业化时期以后,由于不少原需要依靠进口的消费品已能自己生产,所以从国外进口日用消费品的比重就开始逐年下降,但是生产资料所占比重却逐渐上升。1980—1989 年,马来西亚燃料从 18% 降到 4.8%,而机械设备和运输设备进口比重则从 36.5% 升到 47.9%。1997 年,中间产品进口占 65.5% (约 1450 亿马元),资本

品为 19.7% (约 135.34 亿马元), 而消费品则占 6.4% (约 43 亿马元)。

第二, 主要贸易伙伴国有所变化。1997 年, 美国、日本及新加坡成为马来西亚的主要贸易伙伴, 占马来西亚总贸易额的 51.5%。马来西亚出口到美国的物品价值为 97.9 亿美元, 进口额为 88.21 亿美元。同期, 马来西亚对新加坡的出口额达 105.6 亿美元, 进口额为 69.05 亿美元。目前, 马来西亚与亚洲“四小”的贸易关系也有所发展。1996 年香港是马来西亚第六大贸易伙伴, 是马来西亚的第四大出口市场, 韩国是马来西亚第八大出口市场和第四大进口市场。同时, 马来西亚与中国的双边贸易额也从 1979 年的 4.05 亿美元升到了 1996 年的 37.43 亿美元。^⑤

第三, 对外贸易仍存在不少问题。尽管马来西亚的外贸发展取得了显著的成效, 但仍存在一些问题: 1、主要出口商品过于单一。随着面向出口工业的发展, 马来西亚出口商品结构基本上实现了由初级产品向工业制成品方向的转变。但出口工业品的构成仍较狭窄, 加工工业制成品结构的高度化并不显著。马来西亚的工业制成品中, 主要以电子电器为主, 而电子电器工业多为跨国公司垄断, 这些企业大都是以装配加工业务为主, 而且用于装配的零部件或半成品严重依赖进口。同时, 初级产品的出口以棕油、原油、木材、橡胶、锡等为主, 受国际市场价格变动的影响较大。2、出口市场严重依赖少数国家。1997 年仅美国、日本、新加坡 3 国就占马来西亚总贸易额的一半以上。使其贸易发展严重依赖于少数国家经济、贸易的兴衰及政策的变化。1996 年初, 欧美国家电子工业不景气, 大幅度减少订单, 使得依靠电子零配件出口成品的马来西亚电子工业遭受沉重打击, 出口年增长率由 30% 降到 17%。3、经常项目赤字居高不下。1995 年与 1990 年相比, 经常项目赤字由 26 亿马元上升到 187 亿马元, 经常项目赤字占当年国内生产总值的比重由 2.27% 上升到 9%, 已大大超过 5% 的警戒线。1996 年略有下降但仍为 130 亿马元, 占当年国内生产总值的比重为 5.5%。经常项目的长期赤字也是这次金融危机最直接的原因。4、主要出口工业过分依赖外资。目前外资控制着制造业产量和出口的 70%。第一大出口工业电子电器工业, 几乎所有的企业都处于外国公司的控制之下。美国和日本的跨国公司就占该部门企业总数的 2/3 左右。纺织业主要被日本的十几家公司所垄断, 仅“东洋人造丝公司”出口的纺织品就占马来西亚纺织品出口量的 70—80%。此外, 外资在石油化工、木材加工和橡胶加工等方面的出口也占优势。

二、金融危机的贸易效应

去年 7 月, 马来西亚爆发了严重的金融危机。这次金融危机, 对持续高速发展的马来西亚经济造成巨大的冲击, 也对其对外贸易产生相当大的影响。

1、外汇倾销效应。马元对外贬值后, 马来西亚的出口商品以外国货币表示的价格降低, 提高了商品的竞争能力, 从而扩大了出口。另一方面, 该国进口商品的价格却上涨了, 从而削弱了进口商品的能力。因此金融危机在一段时间内对马来西亚产生了外汇倾销效应, 有利于扩大有关商品的出口。据统计, 1998 年头两个月马来西亚对外贸易连续出现了不俗表现。1 月份贸易盈余高达 26 亿马元, 1 月份的出口增加 35.6%, 而进口则微幅增加了 19.5%。2 月份贸易盈余高达 25.09 亿马元, 比去年同期的 3.69 亿马元增加 581.1%。如果扣除大宗物价交易如飞机、船只等, 则 1998 年首 2 月的贸易盈余将高达 61 亿马元。汇率差距是贸易盈余的主要原因, 这可以从马来西亚最大的出口产品中反映, 1 月份最大的出口商品仍是电子电器产品, 出口总额高达 117 亿马元, 占总出口额的 51.4%。这类商品出口额锐增主要是因为以马元计算, 其价值上升 40.4%。如果以美元对马元汇率的一年差距比较, 美元已升涨逾 50%, 因此出口的锐增并不是因为出口量与电子产品的价格上升。其次, 第二大项

出口商品棕油, 占总出口额的 6%, 其出口价格上升 6 亿马元, 增长 80.4%, 表现良好又是因汇率差距所致, 棕油价格在这期间上升了 57.3%。其三则是石油, 占总出口额的 3.5%, 其价格也因为马币疲软而升涨 9.9%, 排名第四的液化天然气 (占 3.4%), 同样是因为转换为马币后的价格上升 64.9%, 而促使其出口额增加 30.5%。^⑥虽然这期间由于进口成本的增加使进口也有所增长, 但总的来说, 进口成长比出口成长慢, 尤其是数项依赖进口产品的大型基建计划的搁置, 也有助于降低进口成长压力。1997 年, 马来西亚的贸易盈余为 4.2 亿马元, 扭转了 1994 年来连续 3 年赤字的状况。

2、贸易转移效应。由于马币贬值, 出口商品在国外市场上以外币表示的价格迅速下降, 因此其贸易伙伴国原来从成本价格比较低廉的其他国家进口商品的一部分贸易转向此时“价格相对便宜”的马来西亚, 从而形成贸易转移效应。在金融危机中, 马来西亚对欧盟和中国的出口大量增加。马来西亚 1997 年输出到欧盟的商品总值高达 76.06 亿美元, 占总出口额的 14.4%。在 1998 年的首 2 个月, 马来西亚输往欧盟的出口量是 17.18 亿美元, 占马来西亚总出口量的 15.9%。欧盟国家当中, 以德国同马来西亚的来往贸易在整个欧盟的贸易总额中占最多 (25.4%), 其次是英国 (20.7%), 荷兰 (17.1%), 法国 (10.3%) 及意大利 (7.2%)。在中马贸易方面, 虽受金融风暴的冲击, 但马中两国的贸易额仍然取得了较高的增长率。据中国海关统计, 1997 年马中贸易额达 44.15 亿美元, 比 1996 年增长 25%。其中马来西亚从中国进口 19.02 亿美元的商品, 出口到中国商品额为 24.95 亿美元, 分别比 1996 年增长 40% 和 11.23%, 1998 年首季贸易额则达 5.62 亿美元, 比去年同期增长 12.3%。随着两国贸易增长, 马来西亚已成为中国的第 17 大贸易伙伴和第 10 大投资国, 并是东南亚仅次于印尼的第二大贸易国。

3、贸易传递效应。在世界经济日益全球化的今天, 各国经济的相互依赖日益加深, 国际贸易成为各国经济相互传递的重要渠道。据统计, 受危机打击最大的国家印尼、泰国、菲律宾、马来西亚和韩国 1998 年的国内需求将下降 5—10%, 因此马来西亚与这几个国家的往来贸易额将大大下降。同时, 在这次金融危机中马来西亚因为印尼政府对棕油出口的禁令而大为受益。印尼和马来西亚是棕油出口的主要竞争国, 但在金融风暴期间, 印尼为了稳定当地食用油价格而在 1998 年 1 月起禁止棕油出口, 同时一旦禁令在 4 月解除后, 该国的棕油出口商将需缴纳不超过 40% 的出口税, 使得马来西亚棕油出口激增。1998 年 1 月首 20 日的出口量即比 1997 年 12 月同期增长 10 万吨。据统计, 马来西亚在 1998 年 1 月首 20 天的棕油出口量为 54.79 万吨, 而 1997 同期为 44.67 万吨。自从去年 1 月以来, 随着马元兑换美元汇率跌 40% 后, 马来西亚棕油出口已占国际市场总额的 65%。

4、对国内造成“进口通胀”的压力。马来西亚目前的通胀率为 7—8%, 这主要是进口成本增长而引起的通货膨胀, 而非生活水平及工资上涨而引发。马元汇率下降是导致通胀率上涨近一倍的主要原因, 马币的锐跌, 意味着进口将必须多花约 20% 的马元。目前马来西亚价格指数受进口商品的影响较大, 一些必需品的进口价格的变动将导致通货膨胀的出现, 由于马来西亚许多基本物品或原料都还得依靠进口, 例如米、麦、原糖、钢铁及化学原料等, 这都造成本地工业的生产成本上涨, 进而发生商品价格腾升现象。今年 1 月马来西亚官方统计显示, 13 项主要食品进口的价格平均上升 32.33%, 涨幅最高的是未经碾磨的小麦, 进口价格猛涨 71.47%; 涨幅最低的食品则为鱼, 包括鲜鱼和冷冻鱼, 只腾升 11.85%。金融风暴已使马来西亚在进口食品时, 多付出额外的 2.25 亿马元, 这相当于进口总值 7.01 亿马元的 32.33%。

三、近期对外贸易政策的调整

自去年7月金融危机爆发以来,马来西亚采取了一系列政策与措施,以应付金融危机,摆脱经济困境。在对外贸易方面,推出了旨在增加出口和减少进口的措施。

在促进出口政策方面,马来西亚政府主要是借贬值后的货币大力推动出口,增加外汇收入。1、政府在税收上给予出口生产企业以优惠条件,鼓励农业、制造业和服务业扩大出口。如在全球木材价格大跌的状况下,政府将暂时豁免超过20种锯木及木材产品的出口税,协助本国出口商保持竞争力,渡过难关。2、鼓励金融机构借贷给出口导向的工业,特别是高科技产品和高附加值的生产企业;3、一些资源产品出口均以外币计价。政府将考虑主要原产品如棕油、可可及锡以外币,包括美元、英镑、马克或日元进行交易,此举可以使马来西亚在出口这些原产品时,获得更佳盈利。4、与东盟国家联手共渡难关,使用本身货币交易,减少使用美元,以及成立多边或双边付款的机制。菲律宾和马来西亚将从5月起履行一份经过修订后的易货贸易协定,以让两国减少对美元的依赖。新加坡与马来西亚也已签订了类似的协议,预料其他的东盟成员国也会在类似的协定上签字。

在进口方面,马来西亚采取的措施主要是:1、促进工业界开发“进口替代工业”。过去,马来西亚忽视发展“进口替代工业”,以致以前大部分的出口导向工业必须依赖进口中间产品、零部件、机器等。如马来西亚的电子业出口超过千多亿马元,同时进口大量的中间产品、机器设备,使得出口盈利为进口抵消。马来西亚国际贸易部副部长郭洙镇促请工业界把握机会大力开发“进口替代工业”,从而减少外汇流失,使出口业有实质的出口实力,而不是被进口中间产品等抵消盈利。2、政府还提高了一些商品的进口税,特别是奢侈品和汽车工业配件。如包括冰箱和微波炉在内的一些消费品的进口税将略有提高;豪华轿车的进口税将从200%提高到300%,装配用的汽车配件进口税则从42%提高到80%。3、马来西亚还严格限制进口量,鼓励国人购买国货。政府已将汽车贷款最高限额从75%降到70%,以鼓励购买国产车。马来西亚国家经济行动理事会鼓励国人种植更多的蔬菜和水果,减少食品进口,同时饲养更多的淡水鱼以供外销。政府工程计划全部使用国内生产的物资包括水泥、钢条、木材等建材。4、加强外汇的管理。马来西亚国家银行1998年3月17日规定,马来西亚国民之间支付的所有款项,一律以马元计。国民不得指示另一国民以外币付款给他,不论是在马来西亚或是在国外,除非获得外汇主计员批准,从而加强对外汇的管理。

注释:

①联合国亚太经社理事会:《亚太经济统计年鉴》(1980),P311。

②亚洲开发银行:《亚太地区发展中国家的主要经济指标(1997年版)》(亚洲开发银行,1997年8月版)。

③IMF:《International Financial Statistics》1997, February, P411。

④《Far Easter Economic Review》, 1997 Yearbook, P160。

⑤IMF:《Direction of Trade Statistics》, 1996 年年鉴。

⑥《南洋商报》, 1998年4月。

(作者单位:厦门大学南洋研究院)